



[www.atadestek.com](http://www.atadestek.com)

# **Büyük Düşünenler İçin, Güçlü Bir Çözüm Ortağı**

[www.atadestek.com](http://www.atadestek.com)

# KURULUŞ TARİHÇEMİZ



ATA Bilgisayar Eğitim ve Destek Merkezi, Nisan / 1999 yılından bu yana bilişim teknolojileri sektöründe operasyonel veya sektörel iş ihtiyaçlarına çözüm üretmektedir. 1999 yılında, kurumların iş süreçlerindeki ihtiyaç duydukları uygulamalara katma değerli çözümler üretme ilkesiyle, iş dünyasına atılan Ata Bilgisayar, bugün yine bilişim teknolojilerinde çözüm odaklı hizmetlerini iki ayrı noktadan üreten bir teknoloji merkezi haline gelmiştir.

Ata Bilgisayar'ın sektör bağımsız olarak sahaya sunduğu ürün ve hizmetlerinin ortak özellikleri, verimlilik ve rekabet artırıcı çözümler olmalarıdır. Bu kapsamda müşterilerine sunduğu, fark yaratan hizmetler ve rekabet gücünü artıran yazılım ürünleri ile sektöründe isim yapmış birçok kuruluşlarda başarılı uygulama ve projelere imza atmıştır. Yaptığı bu çalışmalarıyla da farklı dönemlerde birçok ödüle layık görülmüştür.

## Vizyonumuz

İş dünyasındaki bilişim çözümlerinin, önde gelen markası olmak.

## Misyonumuz

Bilişim teknolojilerinde kurumların global pazardaki rekabet gücünü arttıracak ayrıcalıklı çözümler sunmak.

## İlkelerimiz

- » Koşulsuz müşteri memnuniyeti
- » Güvenirlilik ve dürüstlük
- » Takım çalışması
- » Samimiyet ve güler yüzlülük
- » Çözüm odaklılık
- » İş ahlakı
- » Çalışanlara değer vermek
- » Ar-ge de süreklilik
- » Bilgi paylaşımı

## Kalite Politikamız

- » İşletmelerin bilişim teknolojilerinde ihtiyaç duydukları tüm çözümlere kesintisiz olarak hizmet vermek.
- » Kurumların bilgi altyapılarında meydana gelebilecek sorunlara anında çözüm üretebilmek amacıyla, telefon desteğinden, on-line bağlantı desteğine veya acil müdahaleye varan, her türlü hizmeti kesintisiz sunmak.
- » Rekabetçi pazarda KOBİ'lere değer katacak ve gücüne güç katacak özel tasarlanmış çözümler sunmak.

## Kurumsal Yetkinlikler

Ata Bilgisayar, Türkiye'nin en büyük bağımsız yazılım kuruluşu olan LOGO Yazılım'ın tüm kanal yetkinliklerine sahiptir.

## Kanal Yetkinlikleri;

- » Tiger Premier Yetkinlik Merkezi
- » J-guar İş Ortağı
- » Windows Çözüm Ortağı
- » Elit Yetkili Satıcısı
- » Fonksiyonel İş Ortağı
- » Java Çözüm Ortağı



## AYRICALIKLI HİZMETLER

Sektör bağımsız olarak sahaya sunduğumuz ayrıcalıklı hizmetlerimizin ortak özellikleri verimlilik odaklı ve katma değerli hizmetler olmalarıdır.

# Fark Yaratan Ayrıcalıklı Hizmetler Sunuyoruz!

## Rekabet Gücünüzü Arttıran Hizmetler

“LOGO” yalnızca bir paket yazılım değil; bilgi sistemlerinizdeki ihtiyaçlarınızı karşılayarak, kurumunuzun katma değerini artıran ve verimlilik sağlayan bir platform sunar. Bugün biz, bu platformla teknolojimizi, kurum içi ve dışı uzmanlarımızın bilgi, üretim gücü ve deneyimleriyle birleştirerek, hazır çözümlerin ötesinde fark yaratan “verimlilik” odaklı çözümler üretmek için çalışıyoruz.

- » Mobil Çözümlerimiz
- » B2B Çözümlerimiz
- » Barkod Çözümlerimiz
- » Lojistik ve Saha Satış Çözümlerimiz
- » E-Ticaret / E- İş Çözümlerimiz
- » POS ve Yazarkasa Entegre Çözümlerimiz
- » CRM Çözümlerimiz
- » İş Zekası Çözümlerimiz
- » E-Bankacılık Çözümlerimiz
- » Özel Yazılım Çözümlerimiz

## Profesyonel Hizmetler

- » Telefon Destek Hizmeti
- » Uzak Bağlantı Destek Hizmeti
- » Acil Destek Hizmeti
- » Veri Bakımı
- » Kuruluş ve Bakım Hizmeti
- » Backup Hizmeti
- » Proje Uyarılma ve Danışmanlık Hizmeti
- » Analiz ve Süreç Yapılandırma Hizmeti (Implementation)
- » Eğitim Hizmeti
- » Veri Tabanı Danışmanlığı
- » Özel Yazılım Hizmeti
- » Donanım ve Network Danışmanlık Hizmeti



## MOBİL ÇÖZÜMLERİMİZ

SALES PLUS, sahadaki satış personellerinizin satış gücünü artıracak her türlü bilgi ile güçlü şekilde donatılmış bir mobil uygulamadır.

### **Satış Sahanızdaki Rekabet Gücünüz!**

SALES PLUS, sahadaki satış ve pazarlama faaliyetlerinin verimliliğini artırma odaklı olarak geliştirilen, bir saha satış uygulamasıdır. Saha satış ekiplerinizin verimliliğini ve performansını arttırmak için, her yerden detaylı müşteri ve ürün bilgisine anlık olarak erişebilmenizi sağlamakla birlikte, aynı zamanda müşterilerinizin memnuniyetini merkeze alarak, müşteri kayıplarınızı en aza indirmeyi amaçlayan bir vizyon ortaya koymaktadır.



SALES PLUS, sahadaki satış personellerinizin satış gücünü artıracak her türlü bilgi ile güçlü şekilde donatılmıştır. Uygulamanın online ve offline çalışma özellikleri ile her durumda işinizin yürütülmesine olanak sağlayan teknolojisi ile, sahadaki en büyük destekçiniz olacaktır.

### **%100 LOGO ürünleri için geliştirildi!**

Uygulamanın temel özelliği, “Müşteri” ve “Ürün” leri merkeze alarak pratik ve kolay kullanım vizyonu ile geliştirilmiş olmasıdır. Bu özelliği ile satış temsilcilerinin kendi portföyündeki müşterilerine ve pazarlama faaliyetlerini yürüteceği ürünlerin hareket ve analizlerine son derece hâkim olarak operasyonlarını yürütmesine imkan sağlamaktadır. Bir mobil uygulama olan SALES PLUS, fark yaratan şu “Akılcı” ve “Ayrıcalıklı” yetenekler ile donatılmıştır.

# Satış Sahanızdaki En Büyük Yardımcınız!

## Ziyaret

16.05.2017 17:06:14 0:20:34

Yakup ATA

(A+) SAAT FUARCILIK LTD ŞTİ

Müşteri Analizi

Güncel Bakiye : 43.928,34 ₺ (B)

Sipariş : 1 (299,72 ₺)

Tahsilat : 1 (5.000,00 ₺)

- » Mobil cihazlardan sipariş girişi ve ERP entegrasyonu
- » Cari hesap entegrasyonu
- » Planlı / Plansız ziyaret takibi
- » Not / Hatırlatıcı takibi
- » Cari - Fotoğraf entegrasyonu
- » Tahsilat modülü (Nakit, Kredi Kartı, Çek-Senet)
- » Etkin onay yönetimi
- » Raporlar (Satış, Sipariş, Cari, Stok, Ziyaret, Risk vb. Raporlar)
- » Harita üzerinden işlemlere erişim (Müşteri veya satış personelleri bazında)
- » Anket / Bilgi formu girişi
- » Ürün resmi / Görsel entegrasyonu
- » Ürün sorgulama / Stok görme (Stok, Sipariş, Satış Raporları)
- » Sipariş girişinde stok son satış bilgilerine erişim
- » Sipariş girişinde daha önceki satışı yapılmış ürünler üzerinden sipariş girişi

- » Siparişte Logo standartlarında indirim kampanyası uygulama
- » Sipariş girişinde satır ve genel indirim uygulayabilme (Yetki bazında)
- » Sipariş fişinin ürün görselleri ile birlikte müşteriye mail gönderimi
- » Sipariş girişinde barkod okuyucu desteği (Kamera / Bluetooth entegreli cihazlar)
- » Ziyaret bazlı "Aktivite takibi" ve ziyaret verimlilik raporu
- » Etkin cari hesap risk yönetimi (Cari açık bakiye riski, Onaydaki tahsilatlar, Çek senet riski, Sipariş ve İrsaliye riski)
- » Barkod destekli "Stok / Fiyat gör" özelliği
- » Müşteri çoklu "Sevkiyat adresi" desteği
- » Müşteri adresinde navigasyon desteği
- » Müşteri veya genel bazda "Açık sipariş" takibi
- » Mobil raporlarda detaylı filtre kullanımı ve grafik desteği
- » Dashboard
- » Logo ile tam entegrasyon

## B2B ÇÖZÜMÜ

B2B PLUS, web üzerinden çalışan ve LOGO ticari sistemine tam entegreli bir B2B e-ticaret sistemidir. B2B PLUS ile müşterileriniz B2B e-ticaret siteniz üzerinden stoklarınızın durumlarını izin verdiğiniz ölçüde izleyebilir, sipariş girebilir, önceki siparişlerinin sevk durumlarını takip edebilir, siteniz üzerinden size kredi kartı ile ödeme yapabilir, cari hesap hareketleri gibi raporlara kolaylıkla ulaşabilirler.



## B2B PLUS KULLANARAK 7/24 AÇIK OLUN, SATIŞ YAPIN!

- » %100 Logo Entegreli
- » Kullanıcı Dostu Arayüz
- » Kolay Kullanım
- » Görsel ve Parametrik Yapı
- » Logo Tiger Ürün Serisi ile Tam Entegre

### E-Ticaret Nedir?

E-ticaret, kapsam olarak 2 farklı pazara ayrılır. Bunları; B2B (Business to Business - Firmadan Firmaya e-ticaret) ve B2C (Business to Customer - Firmadan Müşteriye Yönelik e-ticaret) pazarları olarak belirtebiliriz.

Web tabanlı bir B2b uygulaması olarak geliştirilen B2B PLUS, işletmelerin bayileri veya müşterileri ile ortak çalışma platformu oluşturmakta ve bayilerine web üzerinden doğrudan satış ve raporlama olanakları sağlamaktadır.

B2B PLUS sayesinde bayileriniz veya sadık müşterileriniz, ticari sisteminiz ile tam entegre çalışan B2b web siteniz üzerinden izin verdiğiniz ölçüde, stok, ambalajlama tipi vb. detay bilgilerinize ulaşabilir, sipariş girebilir, önceki siparişlerinin sevk durumlarını takip edebilir, sanal pos sistemi üzerinden Kredi kartı ile ödeme yapabilir, cari hesap extresi gibi raporlarını kolaylıkla sistemden alabilme imkanlarına sahip olmaktadır.

B2B PLUS, tedarikçi ile müşterisi arasındaki ticari iş sürecini web ortamına taşımakta olup, basit ve kullanıcı dostu bir arayüze sahiptir.

### E-Ticaret Uygulamalarının Sağladığı Faydalar

**B2B PLUS ile rakipleriniz arasında fark yaratın, avantaj sağlayın...**

- » Müşterileriniz B2b siteniz üzerinden sipariş girebilir, önceki siparişlerinin sevk durumlarını takip edebilirler.
- » Stok takibinizi kolaylaştırır ve stok devir hızınızı artırır.
- » Müşteriniz cari hesap bakiyesini güncel olarak takip edebilir, dilediği anda hesap extresini vs. alabilir.
- » B2b siteniz üzerinden müşterilerinizden kredi kartı ile tahsilat yapabilirsiniz.
- » Sistemi kullanan her iki işletme için de işlem maliyetlerinde ciddi azalma sağlar.
- » Herhangi bir aracıya gerek kalmadan ürününüzü doğrudan müşterilerinize ulaştırma imkanı sağlar.
- » Ürünlerinizin pazara sunumu ve takibinin kolaylaştırır.
- » Bürokratik işlemlerin azalması hatta bazı işlemlerde ortadan kalkmasını sağlar.
- » Müşterilerinizin sizin sisteminize uyumu ile birlikte, kurum içi verimliliğiniz ve müşteri memnuniyetiniz artar.
- » Stok işlemlerinizin kontrolü ve denetlenmesi kolaylaşır.
- » Sistem içi disiplin artar.
- » İş sürecinde daha uyumlu hareket edilmesine olanak verir.

**B2B PLUS ile, 7/24 Açık Kalarak Verimliliği Artırın! İş Sürecinizi Kısaltın.**

# Rakipleriniz İle Aranızda Fark Yararın!

## Kullanıcı Tanımlama ve Yönetici Paneli

Ana firmadaki yönetici panelinde tanımlanan bayi kullanıcı adı, şifresi ve müşteri cari kodu eşleştirilmesinden sonra bayi B2B sistemine belirlenen kullanıcı adı ve şifresi ile girebilir.

Yönetici panelinde ayrıca, sitenin reklam panosunda görüntülenecek ürünler ile sıralamalarının seçimleri gibi işlemler de yapılabilmektedir.

## Web'e Bilgi Transferi


LOGO 'daki Ürün / Cari kartlarında "E-iş ortamında yayınlansın" işareti ile bilgi anında web ortamında yayınlanabilmektedir.

B2B sitesinde yayınlanan her türlü; ürün kategori mimarisi, ürünler, satış fiyatları, stok miktarları, ürün resmi, detay ürün açıklaması, cari hareket ve sipariş bilgilerinin veri kaynağı, kullanılan LOGO yazılımlardır.

## Ürün Görüntüleme, Alışveriş Sepeti Kullanımı ve Sipariş Onayı İşlemleri

Site üzerinden ürünlere erişim, kategori yapısı ve anahtar kelimeler yardımıyla hızlı arama sihirbazı sayesinde çok pratik olarak yapılabilmektedir. Ürünlere gerek "Liste şeklinde" ve gerekse ürünlerin resimlerinin de beraberinde listeleneceği "Detay Pencere" şeklinde ulaşılabilmektedir.

"Sepete At" butonuyla seçilen ürünler anında sepette listelenmektedir. Girilen sipariş, onay öncesi değiştirilebilir ve onaydan sonra "Siparişi Kaydet" butonu ile sisteme kaydedilir. Bayi, siparişini çok yoğun olarak verdiği ürünleri "Favori Ürünlerim" arasına ekleyebilir, bu sayede sürekli ilgilendiği ürünlere çok daha hızlı erişip siparişini hızlı kaydedebilmektedir. Sitedeki Stok miktarları ise, parametreye göre "Var / Yok", "25+ / 50+" veya "28 / 45 / 56" gibi listelenmesi sağlanabilmektedir.



B2B sitenizdeki tüm verilerin güncellenmesi sadece LOGO Programı üzerinden yapılmakta ve anında B2B sitesinde güncellenmektedir.

### **Siparişin Ana Firmadaki Kaydı ve Diğer Süreçlerin Takibi**

B2B PLUS ile girilen tüm siparişler, belirlenen periyotta bilgilendirici bir uyarı notu ile birlikte LOGO-Object desteği ile Ticari programa (Tiger Ürün Serisi) aktarılır. İlgili siparişin LOGO'daki onay bilgisi ve siparişin sevk durum bilgisi anında web ortamında güncellenmektedir. Dolayısı ile bayi / müşteri siparişinin durumunu web'ten güncel olarak takip edebilmekte ve planlamalarını da bu sayede kolaylıkla yapabilmektedir.

### **Cari Hesap Durumlarının Takibi**

B2B sitesi üzerinden bayiler / müşteriler son cari hesap bakiyelerini farklı dövizler bazında takip edebilir, cari hesap extrelerini ve aylık hesap özetlerini güncel olarak inceleyebilirler.

### **Entegrasyon**

B2B PLUS, LOGO TIGER ürünleri ile tam entegreli olarak çalışabilmek-

tedir. Her türlü bilgi güncellemesi sadece LOGO ticari uygulaması üzerinden yapılmakta ve anında B2B sitesinde güncellenmektedir.

LOGO Ticari Sistemine tam entegre şekilde çalışan B2B PLUS ile bayiler, ana firmanın B2B sitesi üzerinden;

- » Ürün ağacındaki kategorilendirme sistemiyle veya hızlı arama sihirbazı ile tedarikçisindeki ürünlere kolayca ulaşabilir.
- » Tedarikçisindeki stok durumlarını güncel olarak görebilir.
- » Ürünler hakkında detaylı bilgi edinebilir, resmini inceleyebilir.
- » Tanımlanmış fiyatlar üzerinden sipariş girebilir.
- » Önceki siparişlerin onay / sevk durumunu takip edebilir.
- » Cari hesap extresini ve aylık hesap özeti inceleyebilir.
- » Farklı döviz türlerindeki bakiyelerini takip edebilir.
- » Risk durumunu takip edebilirler.

## SEKTÖREL ÇÖZÜMLER



Logo ERP Ürünleriyle tam entegre çalışan sektörel çözümler ile firmanızın ihtiyaçlarına göre yeni fonksiyonlar ekleyerek verimliliğinizi artırabilir, bu tamamlayıcı ve tam çözüm kümesi sağlayan ürünler sayesinde kullandığınız ERP uygulamasına katma değerli bir çok yeni özellikleri ekleyebilirsiniz.

# Rekabet Gücünüz İçin Çalışıyoruz.

- » Sahada / Araçta Satış Sistemleri
- » Esnek Kullanım
- » Kolay Yönetim
- » Gerçek Zamanlı İşlemler
- » Harita Üzerinde İzleyebilme

## Sahada Sıcak / Soğuk Satış Uygulamaları

Mobil satış uygulamalarımızda, sahadaki satış personeline satış sırasında yardımcı olacak tüm işlemler yazılım üzerinde konumlandırılmıştır.

Mobil satış sistemi ile sahada her türlü Sıcak / Soğuk satış işlemleri yapılabileceği gibi GSM destekli El terminali veya PDA cihazları desteğiyle de anlık güncel Stok / Cari durum bilgilerine ulaşılarak doğru ve hızlı sipariş girişi yapılabilmektedir.

Diğer tüm çözümlerimizde olduğu gibi bu ürünümüz de Logo ERP ürünleri ile tam entegre çalışabilmektedir.

### Genel Ürün Özellikleri;

- » Araçta soğuk satış (Sipariş),
- » Araçta sıcak satış (İrsaliye, Fatura)
- » Onaylanmış siparişlerin sahada faturalandırılması,
- » Tahsilat modülü (Nakit, Çek, Senet, Kredi Kartı)
- » Yazıcı baskı tasarımı (Fatura, Tahsilat, Sipariş...)

- » Sipariş / fatura formu tasarlama
- » Satış temsilci rotaları ve rota kuralları
- » Sahada müşteri anketi yapabileme
- » Müşteri ekstresi, fatura, sipariş bilgilerine anlık erişim
- » Araç yükleme ve boşaltma işlemi
- » Araç sayım
- » Promosyon ve iskonto işlemleri
- » Kampanya uygulama
- » Satış koşullarını otomatik uygulama yeteneği
- » Detaylı kullanıcı hakları ve parametreler

Saha satış uygulamalarımız, sahada verilen hizmet kalitesini de arttırmaya odaklanmıştır. Yazılımda onaylanan / onaylanmayan müşteri siparişleri, sipariş durumları, fatura ve hesap ekstreleri kolaylıkla raporlanabilmektedir.

Mobil saha satış uygulamaları sayesinde işletmelerdeki satış temsilcilerinin satış kabiliyetleri artmaktadır.

## BARKOD ÇÖZÜMLERİ

### **Mobil Terminaller İle Depo ve Stok Takibi**

Depo ve lojistik çözümünde mobil terminal yazılımları, hatasız lojistik ile birleştiği anda verimli olur. İşletmenizde gerçek bir düzen kurmanızı sağlayan depolama ve lojistik çözümlerimiz, işletmenize verim, hız ve karlılık getirir. Hedeflerinize ulaşmanızda size yardımcı olur. Üretim ve mal kalitenizi depolama ve lojistik sisteminize de yansıtır. Kaliteli ürün, hızlı ve işletmenizin sadece depo ve lojistik departmanına değil, üretim, satınalma, finans departmanlarına ve yöneticilere kadar, işletmenizde pek çok iş koluna hitap eder.

## Depo ve Üretim Sahanız Artık Kontrol Altında!

İşletmenizde gerçek bir düzen kurmanızı sağlayacak lojistik çözümlerimiz ile üretim, depo ve sevkiyat süreçlerinizdeki stok hareketlerinize hız vererek, verimliliğinizin artmasını sağlar, muhtemel stok hatalarınızı en aza indirir.

### İşinize Hız Katın!

Müşteri memnuniyetinin en temel unsurların başında, işlevsel ve pratik stok yönetimi gelmektedir. Karmaşık lojistik operasyonlardaki akılcı stok yönetimi, ancak iyi bir bilgi işlem alt yapısı ile çözümlenebilir. Bu sayede sevkiyatlarda kazanılacak hız, daha kolay ve memnun müşteri kazanımı sağlamaktadır. Hızlı ve hatasız stok yönetimi sahibi olmak, rakiplere karşı işletmenizin güçlü olmasına imkan sağlayacaktır.

### İşinize Uygun Çözümler

Sektör bağımsız olarak tasarlanmış çözümlerimizle Tekstil, Otomotiv, Kâğıt, Plastik, Makine, Kozmetik ve yüzlerce müşteride başarı ile çalışmaktadır. Depo ve Lojistik çözümlerimiz bugün pek çok sektörde, sektör liderleri işletmeler tarafından başarıyla kullanılmaktadır. Bulduğunuz sektör hangi sektör olursa olsun, esnek yapısı ile deponuzu en verimli şekilde yönetmenize yardımcı olur.

### Sağlayacağı önemli Faydalar;

Stok takibini daha etkin ve hızlı bir şekilde yönetmeniz sağlar. Tüm karmaşık stok operasyonlarındaki yanlış, eksik veya fazla ürün sevkiyatı vb. hareketlerin hatasız yürütülmesine olanak verir. İşletmenizin sadece depo ve lojistik departmanına değil, üretim, satınalma, finans

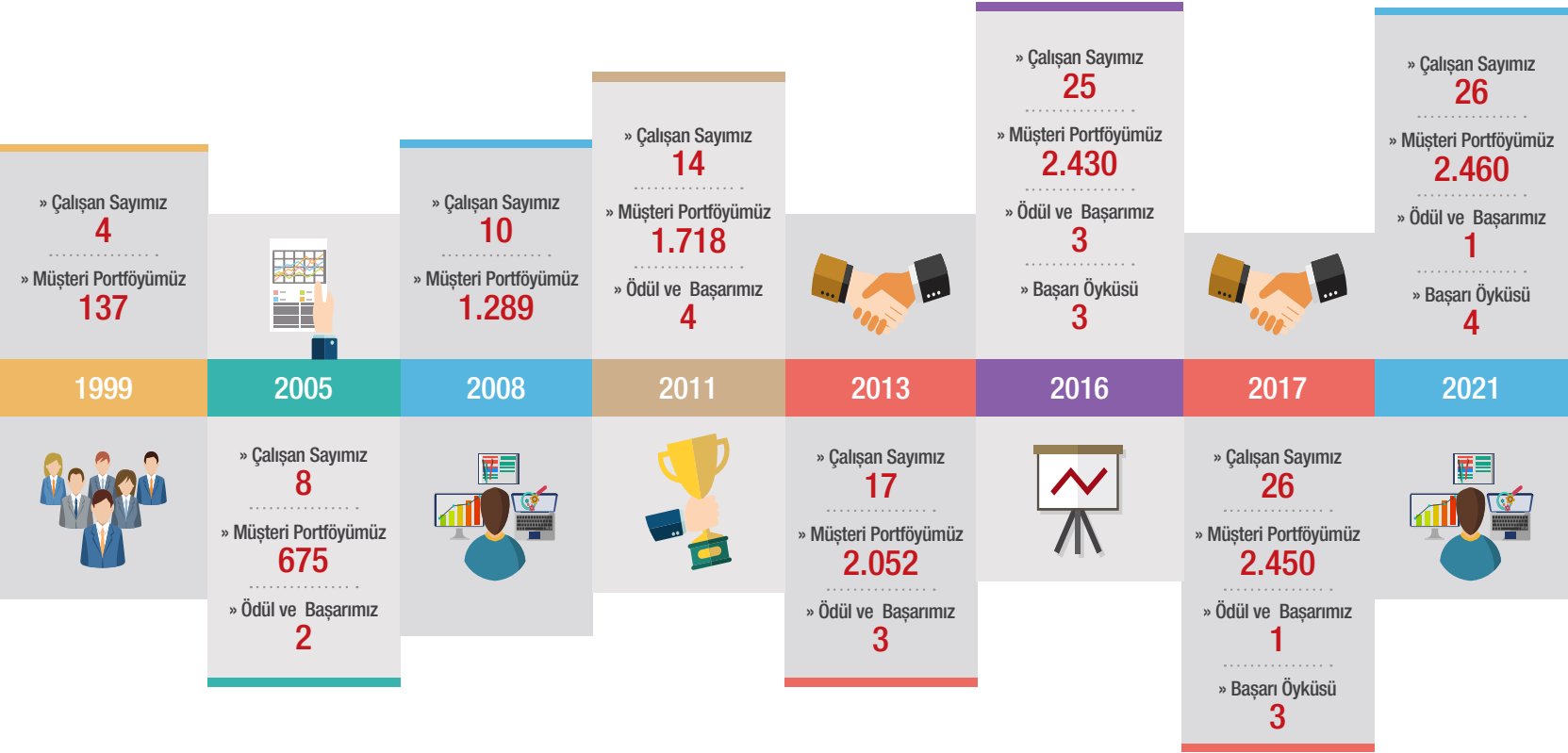
departmanlarına ve yöneticilere kadar, işletmenizde pek çok iş koluna hitap eder.

Depo iş süreçlerinde raf adreslerinin kullanımı ile sevkiyatta veya ürün hazırlamada stoğa hızlı erişimi sağlar.

Hammadde ve Yarımamül hareketlerinin kontrol altına alınması ile birlikte anlık ve doğru stok seviyelerinin izlenebilirliğinin sağlanabilmesi, ve sayılabilecek daha bir çok imkanlar sayesinde, lojistik iş süreçlerinde bazı stratejik kararların daha hızlı ve doğru olarak alınmasına imkan vermektedir.

Stok hareketlerindeki operasyon sürelerini hızlandırır. Kullanıcı arayüzleri depo personelinin tam donanımlı olmasına ihtiyaç duyulmadan işletilmesini sağlamak amacıyla en basit şekilde tasarlanmıştır. El terminaleriyle yapılan tüm işlemler veritabanına online olarak kayıt edilir ve kontrol edilir.

Gelişmiş raporlar ile stok ve mal hareketlerinin tümü kolaylıkla izlenir. Gelişmiş raporlandırma sistemi ile raporları filtrelendirebilir, sıralama ve arama yapabilirsiniz. Tüm bu olanaklar, müşteri memnuniyetini artırır ve işletmenizdeki maliyetleri azaltma imkânına sağlar.



## BAŞARILARIMIZ

- » 2005 Yılı Yetkili Satıcı Üstün Performans Ödülü
- » 2005 Yılı En Çok LOGO VPLUS Satışı Gerçekleştiren İş Ortağı Ödülü
- » 2009 Yılı Marmara Bölgesi Yetkili Satıcı 1.'lik Ödülü
- » 2010 Yılı Marmara Bölgesi Yetkili Satıcı 1.'lik Ödülü
- » 2011 Yılı Marmara Bölgesi Tiger Yetkinlik Merkezi 2.'lik Ödülü
- » 2011 Yılı Marmara Bölgesi Yetkili Satıcı 2.'lik Ödülü

- » 2012 Yılı Kobi İş Ortağı İstanbul 2.'lik Ödülü
- » 2013 Yılı En Fazla Yeni Müşteri Katan İş Ortağı Ödülü
- » 2015 Yılı Türkiye 3.'lüğü / 2015, Yılın Projesi Ödülü
- » 2016 Yılı Türkiye 2.'liği
- » 2017 Yılı En İyi Proje Ödülü
- » 2021 Yılı En İyi Proje Ödülü



# Rekabet Gücünüz için Çalışıyoruz...



[www.atadestek.com](http://www.atadestek.com)



**ATA BİLGİSAYAR ELEKTRONİK EĞİTİM DANŞ. SAN.TİC. LTD. ŞTİ.**

Cumhuriyet Mah. Gürpınar yolu Cad. Şimşek Sok. No:5/A

Kaya Millenium İş Merkezi Ofis Katları Kat:1 No:97

Beykent / Beylikdüzü / İSTANBUL

T: +90 850 420 81 81

[www.atadestek.com](http://www.atadestek.com) | [info@atadestek.com](mailto:info@atadestek.com)